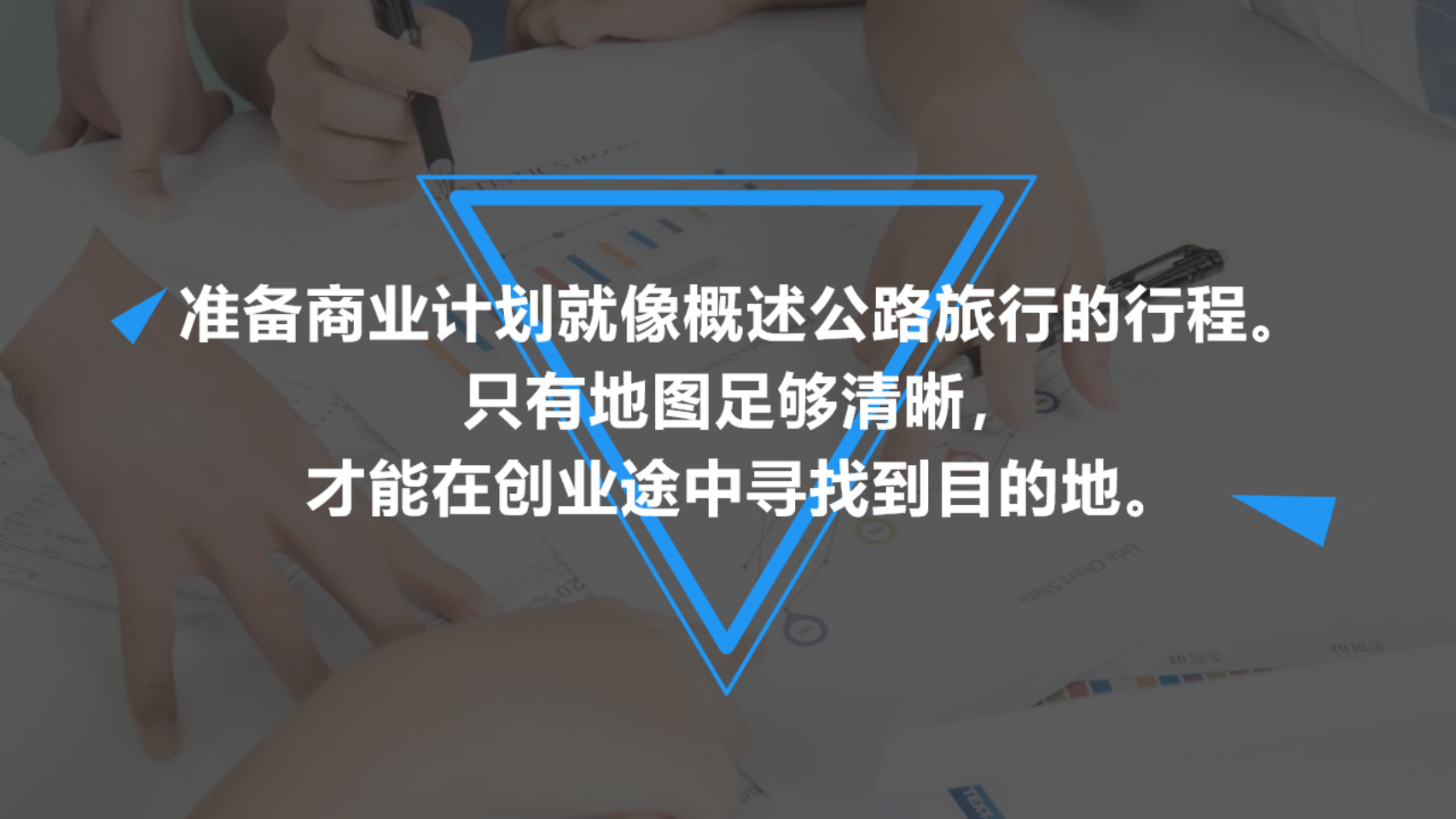




华南师范大学  
SOUTH CHINA NORMAL UNIVERSITY

# 商业计划书及路演PPT的 基本逻辑与撰写

华南师范大学 教信学院  
现代教育技术（教育硕士） 钟伟森  
2021. 12. 20



准备商业计划就像概述公路旅行的行程。  
只有地图足够清晰，  
才能在创业途中寻找到目的地。

# 商业计划书的重要性

- 商业计划书是对自己商业的梳理
- 商业计划书是找投资人的敲门砖
- 帮你简洁快速的展示你的项目
- 一份好的商业计划书为企业加分不少



**商业计划书: Business plan**, 简称**BP**, 阐释商业计划的文本性文件, 对创业各个部分进行系统地描述。

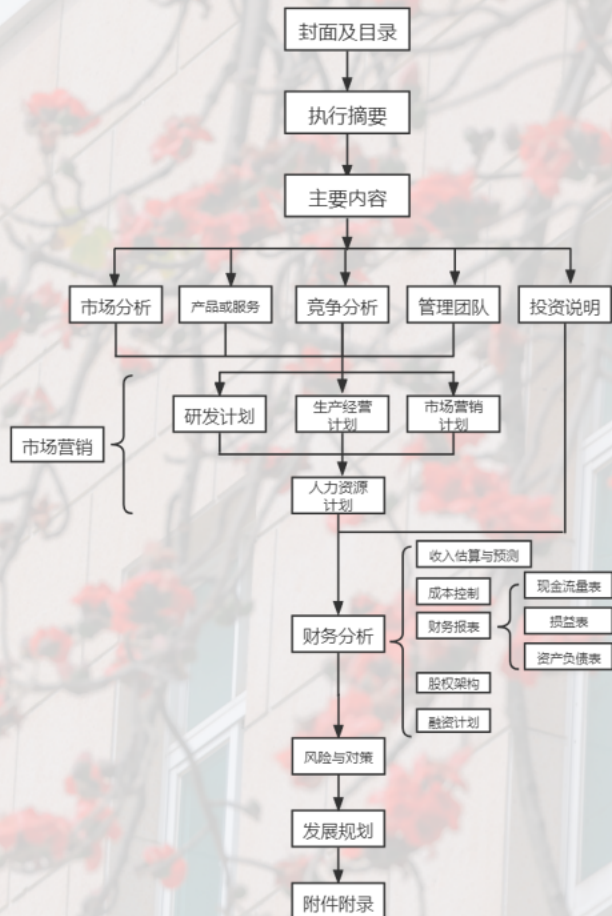


网评PPT: 让评委和投资人更快更迅速了解项目, 有取代商业计划书的趋势。计划书更多作为详细版的网评PPT和支撑材料集。

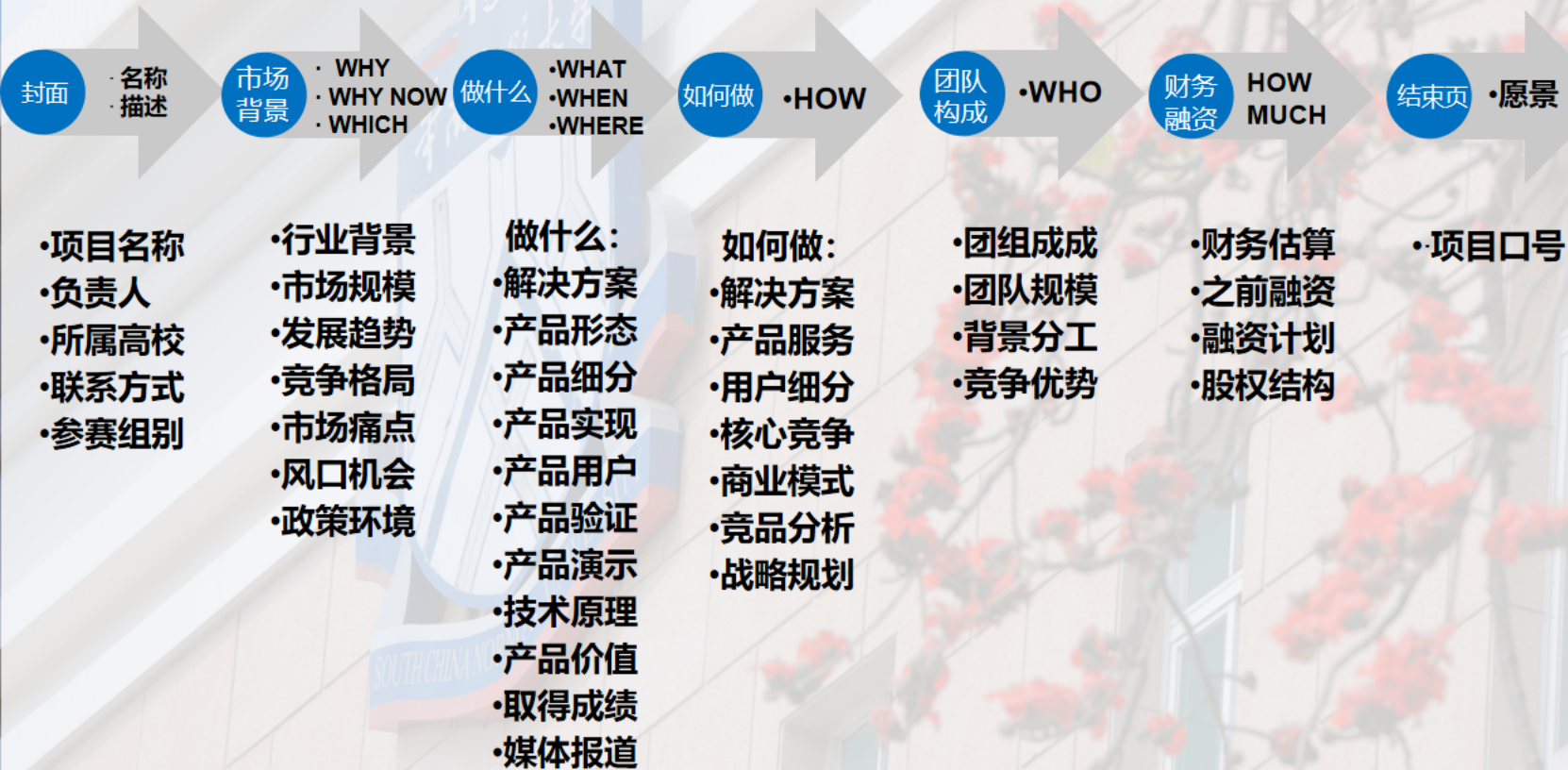
# 商业计划书基本结构与内容



# 商业计划书的基本结构与内容



# 商业计划书呈现逻辑



# 商业计划书评价要点

一份好的商业计划书应该和目的相结合  
互联网+大赛项目呈现的对象：**投资人导向和教育导向**  
**从投资的思维呈现**而不是科研的思维呈现

## 路演的角度

- 愿景、使命和核心价值观
- 产品或服务明确  
【解决方案】
- 市场用户细分准确  
【解决方案】
- 团队合理、专业  
【创始人、技术、商务、顾问】
- 商业模式创新并合乎逻辑
- 竞争（品、者）分析  
竞争优势
- 风险揭示准确、可控  
风控有措施

VS

内容准确充实

目录对应清晰

结构合理完整

商业逻辑通

分析数据扎实

科学依据有力

技术路线合理

分析工具得当

财务分析准确

股权融资估值

## 评阅的角度

评审人：  
平均时间短  
看项目重点  
不考虑技巧

评委：  
平均时间短  
看项目重点  
考虑路演技巧



# 项目概述

- 关键词：痛点、解决办法、目标人群、专注。
- **好的计划书应该融入销售心理学，要站到投资人的心理角度去写：**
  1. 你做的是什​​么？一句话概括你要做的事情，解决了什么痛点。
  2. 你是怎么做的？发现需求和痛点，你拿出了什么解决方案、提供什么服务？
  3. 取得了什么样的效果？有成绩有数据？运营数据（用户数、转化率、营收等等）。
- **产品介绍，以下几点需注意：**
  1. 不能太苛求细节。
  2. 不要只讲想法和点子。
  3. 不要吹牛、夸张。
  4. 不要追求大而全。

# 项目概述

简述本项目的产品、价值、亮点、核心竞争力、创新性、团队优势等。

## 1.1 项目概述

广州市派客朴食信息科技有限责任公司是一家通过智能硬件和云平台，实现食堂全自动结算和餐饮数据系统化管理的人工智能公司，现已成为基于食物视觉识别技术的智能快速结算设备细分领域领跑者。



本团队为从事基础生命科学、医学研究的科研院所和医药研发机构（全国约**22万**家实验室）提供全自动FRET成像分析仪、FRET检测分析服务与仪器升级服务。

项目经历三代人21年的研发历程，发展了**五大类国际领先的活细胞定量FRET检测与分析技术**，发表SCI/EI论文**140**篇，拥有**27项国家发明专利**，其中10项核心专利。近6年在活细胞定量FRET成像领域科研成果居**全球首位**。

团队研发了**全球首创**的全自动FRET成像分析仪系列产品，现已为暨南大学附属第一医院、广东省人民医院等**10余家**高校、医院和科研机构提供了**2820**次检测服务，获得了客户的高度认可。项目将于年底注册公司，开展商业化运作，致力于成为FRET成像分析仪行业领军者。

# 项目概述

## 公司简介

- 2015年10月成立，研发人员57人；
- 3年3轮融资1.2亿元；专利69项；
- 基地：北京/河北/福建，占地110亩；
- 军用领域：列入全军武器系统采购网；陆军订购需求200架，总额55亿元；5吨型号列入国家**战略十四五规划**；
- 工业领域：2019年**应急消防采购订单2000万**，意向订单6000万；



## 完整的全数字PET知识产权

国际原创，形成了完整的自主知识产权体系  
发明全数字PET技术，引领全数字PET发展



500 (130件专利申请团队(公司))

8 个国家和地区专利覆盖

70% 的发明专利占比

4 PET领域专利数量全球排名

1 全数字PET领域专利数量排名



首款全数字PET/CT医疗装备问世

DPET-100 全球首款临床全数字PET/CT

国械注准：20193060364

- 获得国家三类医疗器械注册证CFDA批准
- 中国国家药品监督管理局创新医疗器械特别审批
- 500余项专利支持
- 基础科研投入近1.6亿元，产业化的投入1.1亿元
- 获得国家领导人的多次批示关注

# 项目背景 (Why)

1) 你的产品或服务**针对什么市场?**

用一句话来描述市场规模和潜在的远景。

2) **有多少用户**可能使用你的产品，百万级、千万级还是亿级？

3) **市场竞争**情况如何？

4) 说明你**如何来行之有效地做市场**。

最忌讳的就是通篇讲产业、讲概念，不务实、不落地。

5) **行业分析**，突出对行业的理解和认知，不是简单的罗列数据。

宏观市场数据，VC们大多数都一清二楚。市场大，不代表有需求。

# 项目背景 (Why)

## 政策背景，行业背景，体现可持续

### 政策背景

#### 8月11日，习近平对制止餐饮浪费行为作出重要指示



全国每年粮食浪费达到1800万吨  
**杜绝粮食浪费 保障粮食安全**



### 科技部印发《“十三五”生物技术创新专项规划》

生命科学仪器创新研究和制造。研究提高仪器检测灵敏度、时/空间分辨率、检测通量和动态范围等核心科学问题，突破仪器稳定性、可靠性、微型化和智能化等关键技术，研制具有国际领先水平生物成像、质谱和生物传感等生命科学仪器，为全面提升我国生命科学仪器，为全年提升我国生命科学研究水平提供支撑。

[http://www.most.gov.cn/xxgk/xinxifenlei/fdzdgknr/fgzc/gfxwj/gfxwj2017/201705/t20170517\\_132857.html](http://www.most.gov.cn/xxgk/xinxifenlei/fdzdgknr/fgzc/gfxwj/gfxwj2017/201705/t20170517_132857.html)

### 《中共科学技术部党组关于以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导凝心聚力 决胜进入创新型国家行列的意见》

(一) 加快建立支撑高质量发展的现代化技术体系。加快推进人工智能技术、新一代信息技术、大数据技术、新材料技术、现代交通技术、空天技术的开发和产业化落地。研究制定《国家生物技术的发展战略纲要》，推动生物技术领域重大项目实施和基地平台布局，抢占生物技术及产业发展战略制高点。加快推进深部战略资源探采，加强国家资源安全的科技支持

# 市场痛点 (Why)

未满足的用户需求，如价格高昂，信息不通，客户体验差等**真痛点**。

## 2.2 项目背景——市场痛点



以石药集团食堂 (15000人) 为例:

- 人均排队时长15分钟，人均结算速度20秒
- 菜品供应粗放，每年倾倒浪费粮食71吨，约合40万元
- 食堂员工120余人，每年人力成本超600万

### 信息阻塞

餐饮数据流通效率低下  
缺乏统一管理、智能化分析  
食品质量信息无法溯源

## » 痛点分析

现有荧光显微镜不能满足科研对定量检测和定量分析的需求

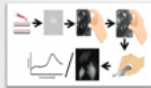
传统分子功能研究技术需对细胞进行

破碎、分离、纯化

无法在活细胞中进行实时、原位成像

复杂的实验操作 (最多高达256步)

费时费力、测量结果准确率低



难点1  
活细胞实时、原位测量

难点2  
无法定量测量

难点3  
测量流程复杂

难点4  
跨学科人才缺失

光谱串扰、背景信号干扰

传统测量技术仅能定性FRET分析

无法定量

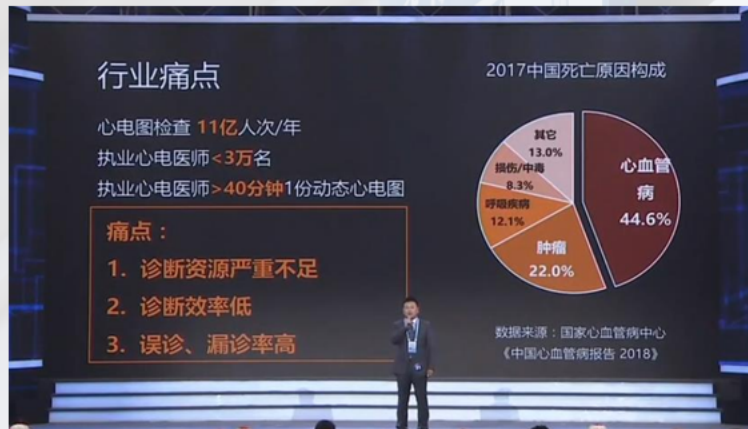
用FRET技术进行特定生物学问题分析

需要同时精通生物学与FRET原理

国内缺少跨生物、物理两大学科的人才



# 项目背景 (Why)





# 解决方案 (What)



产品，服务是什么？



怎么解决，有何创新？



解决什么痛点？

如何提供？



有何核心资源或技术优势？

# 产品实现 (What)

## 产品与技术：朴食科技数字化综合解决方案



朴食科技智能结算硬件产品主要包括 AI 识别结算台、自助智能结算秤、桌面式结算台、双屏人脸点餐机、无接触智能取餐柜和入库视觉识别六种。

### 菜品结算环节：AI 识别结算台

#### 硬件产品——菜品结算环节：AI 识别结算台

##### 集自动结算、快速支付、数据管理于一体

基于柔性物品图像识别技术、深度学习技术实现自助快速结算，只需将餐盘放于结算台上，系统将自动完成价格计算，并将消费金额传输到卡机，扫码枪等支付终端。识别菜品数据传输进入智能云平台，对接后续数据分析。



##### 自主知识产权核心技术

- 朴食科技自主研发
- 专利申请及核心技术突破
- 实现对食物物品快速识别
- 准确率提升至99%
- 效率提升5倍/人

相关专利：  
一种食物物品快速识别方法 ZL20181053453.7  
一种基于深度学习的食物物品快速识别方法 ZL20181053453.7  
一种深度学习食物物品快速识别方法 CN107612324A



基于柔性物品图像识别技术、深度学习技术实现自助快速结算，只需将餐盘放于结算台上，系统将自动完成价格计算，并将消费金额传输到卡机，扫码枪等支付终端。识别菜品数据传输进入智能云平台，对接后续数据分析。



## 专业活细胞内分子功能成像与分析系统

### 1.2 产品与技术

本团队的核心产品为自主研发的全自动在线定量 FRET 成像分析仪。同时，团队为高校生命科学研究所、医学院等研究机构提供 FRET 检测与分析服务、仪器升级服务。本团队开发的产品拥有多项专利，具有操作简单、测量快速、结果稳定准确的优点，大大简化了复杂的 FRET 检测流程，进而大大提高了科研工作者的科研效率和科研产出。

我们秉承“让科学研究变得简单”的理念，让不懂 FRET 原理但是需要应用 FRET 技术进行分子功能检测的生物、医药行业的科研人员和从业者可以方便快捷地通过“一键式”服务获得准确、稳定的结果。本产品具有系统、服务、技术与自主知识产权四大方面的优势。

本项目团队所研发的产品已有两台成熟的产品，已处于实际使用阶段。目前本团队已为孟超肝胆医院，长江学者阳成伟教授和国家杰青基金获得者屈军乐教授等课题组研究细胞内的信号传导机制以及药物研发过程中的药物评价提供量化的数据支撑，总计提供代测服务 2820 次，成果转化为 168 篇 SCI/EI 论文，本团队的产品也收获了广大实验室和科研机构使用用户的高度认可。

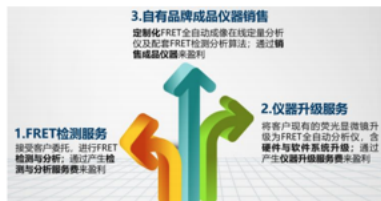


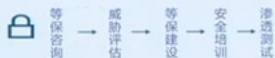
图 2 产品与服务

# 产品实现 (What)

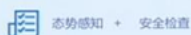
## 3 产品服务 多层次合作，聚焦头部客户

木铎 BOLEAN

面向企业用户 注重网络安全防护



面向政府机构 注重安全态势发展



面向科研院所 注重安全技术创新及研究



服务类型

通过细分挖掘  
有效地服务客户

客户行业

头部  
电力能源 军工央企

腰部  
石油石化 轨道交通 化学化工

尾部  
智能制造

【每日精英】木铎科技——工业信息安全战略合作伙伴





## 3 产品服务 工业信息安全系列产品

木铎 BOLEAN

审计类	防护类	管理类	检测类		
<b>工控审计平台</b>	<b>主机卫士</b>	<b>工控防火墙</b>	<b>综合管理平台</b>	<b>运维管理平台</b>	<b>威胁评估系统</b>
流量审计 异常告警 事后溯源	纯软件产品 白名单技术 一键固化	边界防护 区域隔离 重点设备保护	本组产品统一管理 集中监控 协同联动	集中账号管理 访问控制 安全审计	调查网络资产 分析网络数据 评估网络威胁

# 目标市场 (Which)

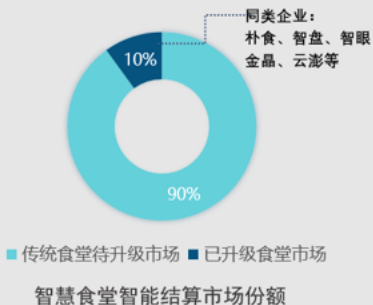
## 2.1 目标客户与市场规模

	待改造食堂数量
 大型企事业单位	10万 <sup>+</sup>
 快餐连锁品牌 餐饮店	9.6万 <sup>+</sup>
 政府机关	8万 <sup>+</sup>
 中小学、高校	5.6万 <sup>+</sup>

数据来源：2019-2020中国团餐产业细分市场运营分析报告

单个食堂平均改造金额：30万

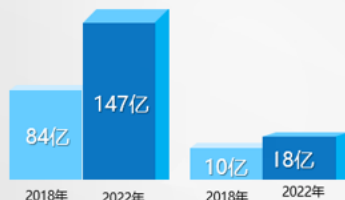
智能结算市场规模超1000亿  
未来市场增长潜力巨大



## » 市场背景

荧光显微镜与FRET检测分析服务市场容量

单位：人民币



仪器

服务

细分市场发展前景广阔

来源：中国产业信息网

FRET分析仪与FRET检测分析服务潜在客户市场

单位：27670家



实验室：223086家

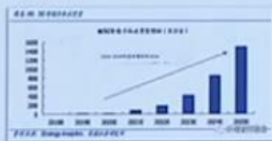


# 目标市场 (Which)

## 5G风口，散热市场迎来井喷

- 散热市场2022年将达到**2100亿元**，年复合增长率超**8%**
- 手机散热市场2022年将超过**250亿元**，年复合增长率超**26%**

### 手机行业



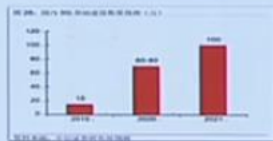
5G智能手机出货量将从2019年的200万增加到2025年的**15亿台**，年复合增长率201%

### 计算机行业

Category	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Desktop	1.2	1.1	1.0	0.9	0.8	0.7
Laptop	1.5	1.6	1.7	1.8	1.9	2.0
Tablet	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3
Smartphone	1.8	1.9	2.0	2.1	2.2	2.3
Other	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2
Total	4.0	4.2	4.3	4.4	4.5	4.6

2019年桌面电脑、笔记本和二合一电脑设备出货量达到**3.91亿台**，每年将保持稳定增长

### 5G基站领域



2019年5G预计出货量15万个基站，2021年基站出货量将超**150万个**

数据来源：前瞻产业研究院、安信证券、DCI和StrategyAnalytics

# 竞争分析 (Which)

## 竞品分析

补食科技

VS

智盘科技 (上市公司)

核心技术



柔性物品图像识别



RFID芯片识别

成本更低

无芯餐具4元/个  
平均单个食堂改造成本8万

芯片餐具13元/个  
平均单个食堂改造成本40万

耐久性更强

不易损坏 耐久性提升2倍  
平均寿命10年

遇水遇高温易熔断损坏  
平均寿命5年

数据颗粒度更细

100%全记录  
数据颗粒度细

20%  
数据颗粒度大

业务增长率更高

133%

15%

图像识别技术正替代芯片识别技术成为行业主流

## 竞品分析

基于团队十余年FRET算法开发经验:

1.首次将专业FRET算法嵌入荧光显微镜系统 2.定性到定量 3.全自动“一键式”测量

搭载平台	徕卡(德)	蔡司(德)	奥林巴斯(日)	华研科显
软件界面	"LAS X"	"ZEN"	"cellSens"	"FRET-MII"
软件界面				
横向分辨率	~200nm	~220nm	~220nm	~230nm
放大倍数	7-122x	10-100x	10-100x	10-100x
FRET检测	有	有	有	有
FRET在线定量分析	无	无	无	有
软件通用性	无	无	无	有
售价	约450万	约300万	约300万	180万

国际全自动FRET成像  
分析仪**开创者**

填补了活细胞定量FRET  
成像分析仪的空白

# 竞争分析 (Which)

## 竞品对比



		GE PET/CT 710	飞利浦 Ingenuity PET/CT	西门子 Biograph mCT	Digi tMI 930
规格	探测器轴向FOV(cm)	15.7	18	21.6	30(最长)
	是否1:1独立读出	\	\	\	√
	是否模块化	\	\	\	√
	是否全数字化	\	\	\	√
性能参数	单位轴向灵敏 (kcps/MBq/10cm)	3.00	2.28	2.03	-4.0 (最高)
	系统空间分辨率 (FWHM)(mm)	4.7	4.7	4.4	3.7 (1.6°) (最优)
	空间分辨率与晶体尺寸 比例	1:12	1:18	1:10	0.88 (0.5) (最优)
临床价值	注射剂量	8~10 mCi	8~10 mCi	8~10 mCi	<5 mCi (最优)
	扫描时间		15 min	12 min	< 5 min (最快)
	最小可区分区域		~5 mm	~4.5 mm	~2 mm (最小)

## 商业模式 (How)

- 1) 商业模式部分主要是要**说明你的企业是怎么赚钱的**。
- 2) 投资人需要的是**能够把钱当做自己钱来花并且能涨**的创业者。
- 3) 如果真的不知道怎么挣钱，你可以不说。
- 4) 明确自己的**战略思想**。



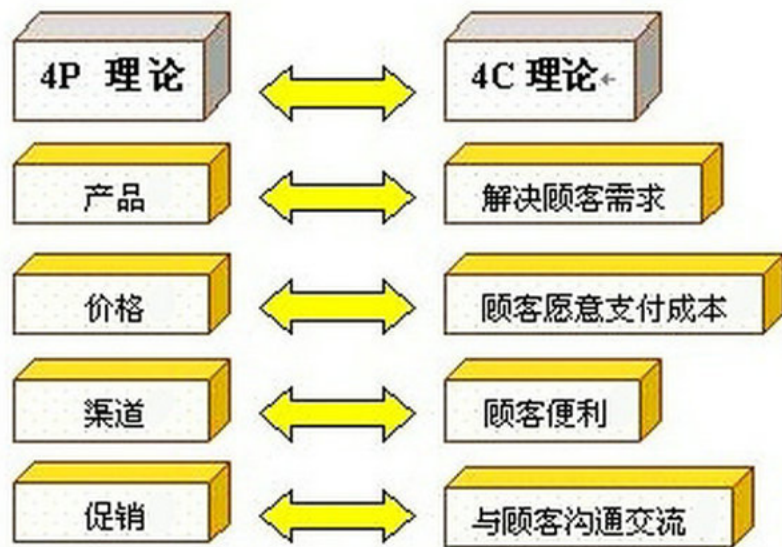
# 商业模式 (How)

盈利模式，利润来源，运营流程，商业逻辑



## 营销策略 (How)

Product  
Price  
Place  
Promotion



消费者 (Consumer)  
成本 (Cost)  
便利 (Convenience)  
沟 (Communication)

## 营销推广策略和渠道

### 4 商业模式——渠道营销

#### ■ 银行合作:



- 用户高度重叠
- 银行与企业、高校等联系紧密, 可为朴食科技精准对接客户
- 食堂的流水可观, 人流涉及面广, 银行通过手机银行向用户提供智能服务, 智慧食堂是银行用户引流的良好场景
- 现有银行合作伙伴: 中国建设银行、中国农业银行

#### ■ 与运营商合作

- 运营商负责园区装配, 朴食科技作为运营商品库的供应商
- 园区是朴食科技接触客户的良好场景, 运营商作为朴食科技对接更多客户的桥梁
- 现有运营商合作伙伴: 中国移动、中国电信等



### 营销推广策略

#### 1. 科技自媒体



#### 3. 相关学会



#### 2. 专业博览会



#### 4. 专业学术会议



# 团队优势 (Who)

1) 团队的重要性。

**“宁可投资一流人，二流项目;也不投一流项目，二流的人”。**

2) 投资人希望看到你要做的事是**适合你做的**。

3) 突出团队项目的经历和经验，**与当前项目的匹配**之处。

你之前做过什么不重要，重要的是你之前的经历和经验跟现有项目的契合度。

团队成员的职能和工作经历，建议以下格式：

**姓名、年龄、目前职位**

**个人能力、历史业绩**

# 团队优势 (Who)

## 6.1 项目团队



**创始人：陈晓鹏**

项目负责人

华南师范大学 材料物理专业

**深耕团餐领域创业8年**

**拥有34项专利和软著（其中授权专利9项）**

广东省优秀共青团员

广东省大学生就业创业人物

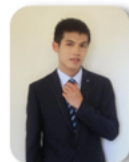


**赵晓红**

华南师范大学

**运营总监**

担任公司运营负责人



**钟伟森**

华南师范大学

**市场负责人**

4年项目市场推广经验  
负责华南地区市场推广



**叶纪颖**

华南师范大学

**财务负责人**

3年财务管理经验



**杨德顺**

广东省机器人研究院

**技术总监**

菜品识别技术研发主要负责人



**林满泓**

华南师范大学

**项目经理**

负责智能结算系列产品研发跟进



**曾芊茜**

华南师范大学

**品牌负责人**

5年品牌传播经验

公司研发团队由30名专职研发技术人员组成，主要来自中科大、**广东省机器人研究院、智冠股份等知名机构**等院校机构，大部分具有研究生学历，从事图像处理工作时间四年以上。

# 团队优势 (Who)

### 创始团队介绍



- 大三开始创业，大四时获得百万天使投资
- 教育专业排名世界第一的约翰·霍普金斯大学生物医学博士offer (2014年中国第一名) 投身创业
- 致力于让全脑智能黑科技温暖人类生活

**本科生**在校期间创业  
面临抉择与诱惑  
**国奖获得者们放弃名校名企offer**  
**敢闯敢创，做勇仔！**  
家国情怀与历史使命  
**代表中国**在脑机赛道**抢跑**

易昊翔 CEO  
董路遥 CTO  
李智超 CFO  
徐钰琴 市场部

### 团队情况



TAAT

**李京阳**, 1987年生  
团队负责人  
博士生导师、教授

- 2017年获全国优博 (每年只评5人)
- 国家重大直升机型号直-8G、直-10、直-20评审组, 最年轻专家
- 主持国家自然科学基金成果研究, 入选2016年MIT Technology Review 评论
- 主持并负责陆军装备科研及预研等多项课题
- 美国AIAA YP Member, ASME Member

# 顾问资源 (Who)



应用顾问  
**臧根林**

全国计算机学会常务理事，博士，高级工程师  
广州科韵大数据有限公司创始人  
广州拓尔思大数据有限公司  
首席战略官

指导软件系统研发功能



行业顾问  
**李亚光**

中国烹饪协会副会长  
现负责中国烹饪协会餐饮产业发展工作

指导研发菜品搭配与推荐功能



商业顾问  
**侯永雄**

华南师范大学创业学院副院长  
经济学博士，副教授  
指导多个创业项目落地运营

指导企业管理和市场推广

## 知名的项目顾问+技术导师

**顾问团队** 指导复合相变材料基础理论前沿研究

 <p><b>黄伯云</b> 中国工程院院士 国际知名材料专家</p>	 <p><b>刘业翔</b> 中国工程院院士 国际知名有色金属专家</p>	 <p><b>金展鹏</b> 中国科学院院士 国际知名相图专家</p>
--	--	--

**指导老师** 指导产品研发的顶层设计、总体规划和产业化推广

 <p><b>魏秋平</b> 中南大学 副教授 中国机械工程学会表面工程分会委员会委员</p>	 <p><b>周科朝</b> 中南大学教授、副校长 国家新材料产业发展战略咨询专家委员会委员</p>	 <p><b>胡小清</b> 南大 副研究员 湖南省优秀创业导师</p>
--	---	---





# 社会影响

南京师范大学

## 社会影响

TAAT



- 省委书记于伟国、省长唐登杰参观
- 河北省长许勤参观
- 内蒙古省委书记李纪恒参观
- 武警交通部队司令员傅波参观
- 中国科协常马林参观
- 中国工程院院长红参观
- 内蒙古自治区主席艾华参观
- 陆军装备部交叉直升机项目组

## 世界级重大科技突破

中华人民共和国中央人民政府

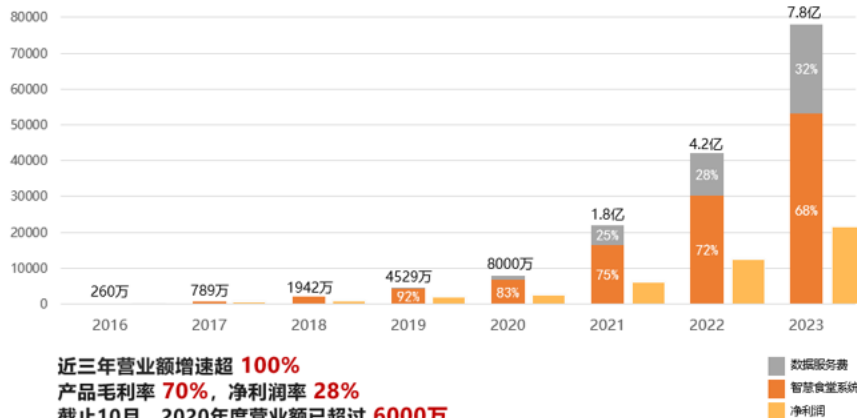
### 国产临床全数字PET/CT获准进入市场



国家领导人多次内参批示，人民日报、新华社、央视新闻联播等权威媒体，超百次专题报道

## 股权合理，融资与发展规划对应

### ▶ 财务现状与预测



### ▶ 股权与融资

#### 拟股权结构

- ▶ 初始出资额为500万元
- ▶ 资金主要来源为核心成员

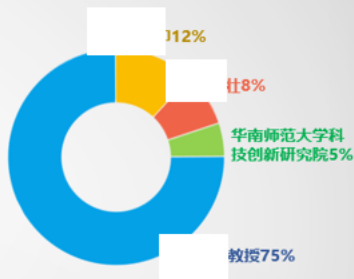
教授股权占比75%

占比20%、占比8%

华南师范大学科技创新研究院以技术授权入股占5%

#### 融资计划

- ▶ 2021年估值6000万（市盈率×净利润）
- ▶ 2021年股权融资引进600万元
- ▶ 拟出让10%股权，用于产品研发（400万）、市场营销（150万）、公司运营（50万）



# 发展规划

## 短期现状与计划;中期规划,市场目标,技术目标等

### 未来愿景

2021

扩大国内市场占有

实现项目点全国覆盖  
与华舜昇Atlas合作开展法国业务项目点,拓展海外市场

2022

构建行业数据生态圈

共享行业数据,整合上下游资源  
获取其他服务商数据,打破信息孤岛

2023

创业板/科创板上市

搭建饮食健康大数据平台  
营收突破7.0亿

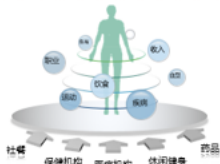
B端

整合上下游的行业数据  
构建团餐行业的数据生态圈



C端

搭建用户健康数据集成平台  
打造大健康领域的主要流量入口



### 发展规划:2021-2023年

- 技术迭代: 基于光谱仪的FRET新算法
- 推广FRET检测与分析服务覆盖省内高校
- 与多个**仪器销售商**达成合作协议
- 为50个项目提供检测服务, 仪器升级16次, 仪器销售6台
- 技术迭代: 基于FRET双杂交测量和数据处理新算法
- 细分客户, **扩大生产与营销**, 进一步抢占市场份额
- 为216个项目提供检测服务, 仪器升级40次, 仪器销售28台

2021

2022

2023

- 拓展**超分辨FRET成像分析仪**, 为科研人员赋能
- 建立**实验数据数据库**, 加入人工智能模块
- 在北、上、杭、汉等科研高地设立**分公司与检测服务中心**
- 加大**广告投放**, 快速抢占市场
- 为76个项目提供检测服务, 仪器升级30次, 仪器销售13台

# 发展规划

## 发展战略



企业名称 赛冷新材料科技有限公司——Silent Cooling

发展目标 最佳散热方案供应商——The best thermal solution provider

### 生产

消费电子散热片



满足热流密度超40W/cm<sup>2</sup>工况要求

### 研发

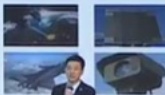
通讯基站散热服务



满足热流密度超60W/cm<sup>2</sup>工况要求

### 预研

军工、航空航天温控材料



满足热流密度超100W/cm<sup>2</sup>的工况要求

## 发展规划

2019年

- 赛冷新材料科技有限公司成立
- 产业化生产线安装、调试、投产

2020年

- 建成年产能500万片的生产线
- 争取为华为供货200万片以上
- 与小米、OPPO等企业开展合作洽谈

2021年

- 实现年产能1000万片
- 为华为、小米等企业供货800万片，进一步开拓市场
- 解决就业100人

2022-2025年

- 持续扩大生产规模，应用领域向5G基站扩展
- 产品逐步多元化，向国防军工、航空航天等领域发展
- 开拓国外市场

品牌战略

多元化战略

全球化战略



# 风险规避

技术、财务、政策、法律、宏观  
.....

外部因素:

市场风险, 竞争风险, 资源风险

内部因素:

管理风险, 技术风险, 团队和创始人  
人风险 (人的因素)



# 项目愿景

- 总结呼应
- 呼应题目
- 升华愿景

——助力中国纳米颗粒测量仪器引领世界——

Professional • Excellent • Creative • Future

让中国走在世界信能共传领域的最前沿！

食堂智慧生态圈开拓者

赋能传统食堂转型升级

# 附件

附录一 产品介绍说明 .....	77 <sup>o</sup>
附录二 企业资质情况 .....	109 <sup>o</sup>
(一) 营业执照 .....	109 <sup>o</sup>
(二) 基本账户开户许可证 .....	110 <sup>o</sup>
附录三 2017 年-2018 年审计报告 .....	111 <sup>o</sup>
附录四 2019 年部分合同 .....	127 <sup>o</sup>
附录五 专利情况 .....	143 <sup>o</sup>
附录六 设备实验运行数据 .....	159 <sup>o</sup>
(一) 软件测试报告 .....	159 <sup>o</sup>
(二) 餐具检测报告 (密胺杯) .....	167 <sup>o</sup>
(三) 餐具检测报告 (密胺餐盘) .....	170 <sup>o</sup>
附录七 部分用户产品使用报告 .....	173 <sup>o</sup>
附录八 相关认证证书 .....	178 <sup>o</sup>
附录九 部分获奖证书 .....	186 <sup>o</sup>
附录十 社会影响 .....	188 <sup>o</sup>

## 附录 109

附录 1 国家发明专利 .....	
附录 2 专利资产评估报告 .....	
附录 3 软件著作权 .....	
附录 4 科研基金项目支持 .....	
附录 5 陈同生教授已发表论文(近三年) .....	
附录 6 团队学生成员已发表论文(近四年) .....	
附录 7 产品代理销售协议 .....	
附录 8 代测服务证明与仪器搭建证明 .....	

The background of the left side of the slide features a 3D-rendered logo of South China Normal University. The logo is blue and white, with the university's name in Chinese characters '华南师范大学' and the year '1958' at the top, and 'SOUTH CHINA NORMAL UNIVERSITY' at the bottom. The logo is mounted on a light-colored wall with a grid pattern. A red horizontal line is positioned above the title text.

## 书写商业计划书 的禁忌

- 切忌谈平台。
- 切忌谈只缺钱。
- 切忌谈市场大。
- 切忌谈没有对手。
- 切忌求多求全。
- 切忌过多强调细节。
- 切忌生搬市场数据。
- 切忌空话太多。
- 切忌专业术语晦涩难懂。
- 切忌过分修饰、内容空洞。
- 切忌只谈情怀。
- 切忌呆板不生动。



# 投资人对哪些点感兴趣

市场大不大，增长快不快  
产品好不好，逻辑顺不顺  
数据涨不涨，指标硬不硬  
模式有没有，收钱行不行  
团队齐不齐，老大强不强  
融资多不多，价格低不低

- 投资人最喜欢看的就是**数字和图表**，可以根据不同行业进行展示。
- 对于一个创业公司来说，没有任何东西可以比**收入**更加重要了。
- **资金用途和估值**。
- 有可能在三到五年内将公司**价值提高100倍**
- 在商业计划书中表现出**对资金需求有认真规划**

# 小结：商业计划书和项目PPT

团队成员-分工协作

市场调研-重一手

章节设计-重点突出

申报表和附录

价值定义-清晰特色

目标顾客-细分精确

商业模式-清晰可行

项目名字-准确抢眼

资金需求-规范合理

图形化-清晰美观

产品描述-直击痛点

篇幅长短适中

项目选择-创新时效

美颜相机

The background of the image shows a building facade with a large blue and white sign for South China Normal University. The sign features the university's name in Chinese characters (华南师范大学), the year 1933, and the English name 'SOUTH CHINA NORMAL UNIVERSITY'. To the right, there are branches of a tree with bright red flowers. The overall scene is brightly lit, suggesting a sunny day.

谢谢大家  
Thank you!

华师教信学院 钟伟森  
15521426975@163.com