中国打车市场的变化



Part 01 打车市场发展历程

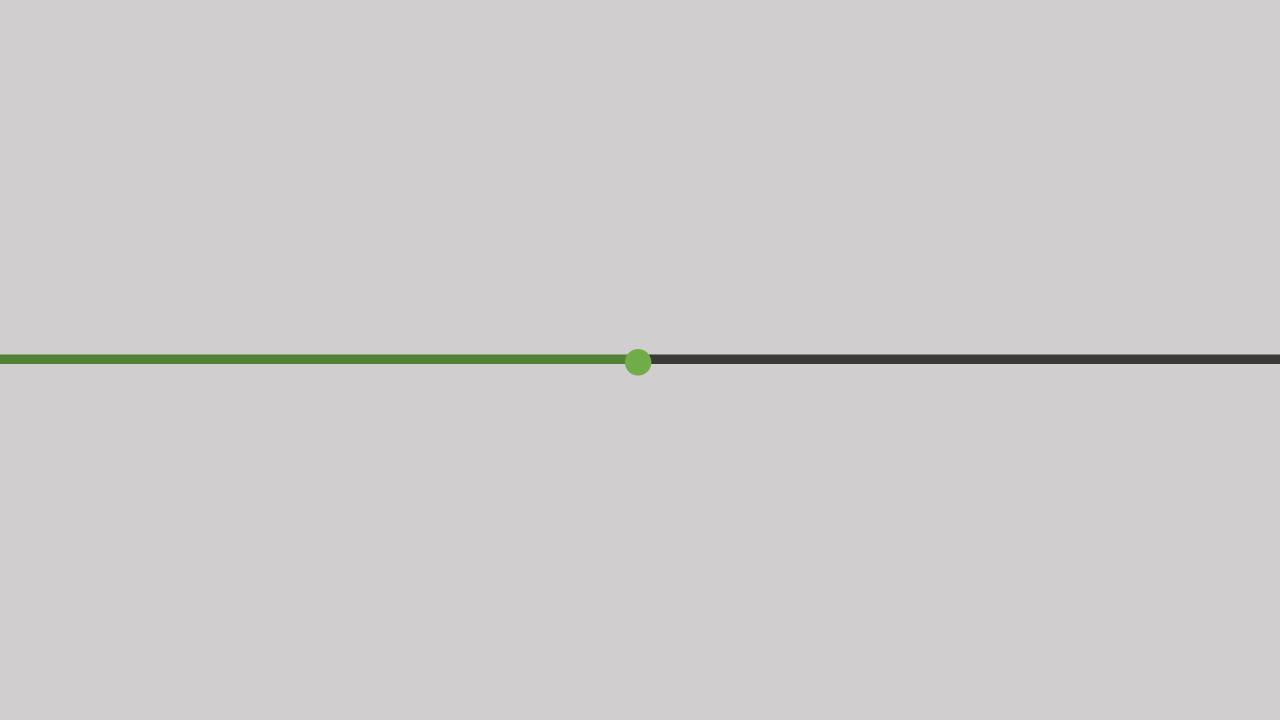
Part 02 网约车的出现对 打车市场的影响



Part 03 打车市场的未来

打车市场发展历程

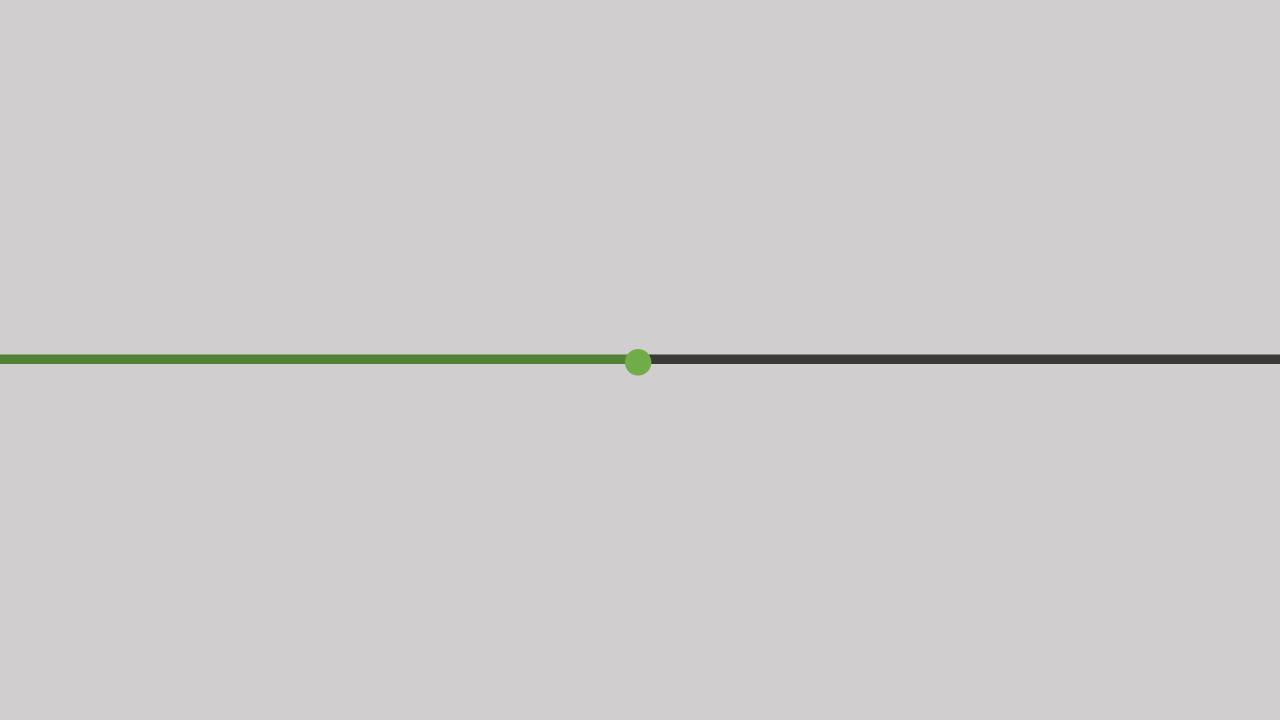
20世纪60、70年代



20世纪60、70年代



20世纪68年起年代



1978年起

网约亚治出现

2978年







网约车的出现



A 改变了传统打车方式 B 拓展了打车种类 C 打车变得便宜快捷





滴滴打车的诞生改变了传统打车市 场格局,颠覆了路边拦车概念,利 用移动互联网特点,将线上与线下 相融合, 从打车初始阶段到下车使 用线上支付车费,画出一个乘客与 司机紧密相连的o2o完美闭环,最 大限度优化乘客打车体验, 改变传 统出租司机等客方式,让司机师傅 根据乘客目的地按意愿"接单"。

于2014至2017年相继开通 了包括专车、快车、顺风 车、代驾、租车、优享等 功能。

在网约车新政落地之前,各大 出行平台纷纷进行烧钱补贴战 略,争夺市场份额,使得打车 APP的价格优惠于传统出租 车。

2009年—2016年出租车辆规模趋势图 (单位:万辆,%)



出租车增长趋势出现大幅下跌。

资料来源:交通运输部 前瞻产业研究院整理

2016第一季度的出行app数据

应用名称	月活跃用户(万)	月活跃用户同比 增长率	日活跃用户(万)
滴滴出行	5886.7	195.9%	908.6
Uber中国	1848.8	890.5%	229.6
嘀嗒拼车	561.0	316.9%	86.3
易到用车	512.9	75.8%	49.2
快的打车	297.7	-82.3%	23.5
神州专车	297.0	57.6%	27.2
神州租车	142.7	86.6%	9.5
(数据来源:QuestMobile) 2016.3			

滴滴出行此时已经在打车APP市场上处于绝对优势

滴滴Uber中国合并

合并前的市场状况





投资人不愿继续烧钱

为了争夺中国市场,优步和滴滴长期肉搏,以几乎疯狂的姿态对每个出行订单进行补贴。但投资人入局是为了获利,在胜负暂时难分的背景下,停止烧钱、合并公司且谋求上市,似乎是最好的获利途径。



滴滴地位不可撼动

第三方数据研究机构中国IT研究中心发布的报告显示,2016年一季度专车市场整体保持了高速增长,其中滴滴专车以85.3%的订单市场份额居行业之首,Uber、易到用车及神州专车则分别以7.8%、3.3%和2.9%位列二、三、四位。



打车出行行业格局已定, 高增长已难持续

考虑到出行平台并不可能覆盖所有的移动 出行需求,所以过去飞速增长的行业势头 必然会慢慢下降。当势头开始下降时,继 续像以往一样烧钱必然不够明智。



专车新规出台,合并有利扩张

网约车新规公布,专车虽然合法了,但在各地落实时还要遵循地方规定。对于外来和尚优步而言,政府和媒体的公关一直是其弱项,专车新规出台后其劣势会进一步凸显。

合并后对市场的影响

01

. . . .

用户再无便宜专车可打

在合并后,失去了外部竞争压力的滴滴+优步,毫无疑问将会大幅提高专车价格,以改善自己的盈利状况。对用户而言,坐或者不坐之外,已别无选择。



出租车行业加快衰落

两大对手合并成了一家,资金实力、用户 规模都会叠加,出租车行业面临着一个比 过去更强大的对手。



专车司机的选择变少

过去,私家车司机可以同时安装滴滴、优步客户端,哪家补贴高、订单多跑哪家,以后恐怕是爱干不干、不干拉倒。



易到、神州面临新挑战和机遇

滴滴优步的合并对这两者是把双刃剑。好处在于,易到变身行业第二、神州第三,它们的想象空间比过去更大;坏处在于,易到、神州面临的竞争威胁也会前所未有。

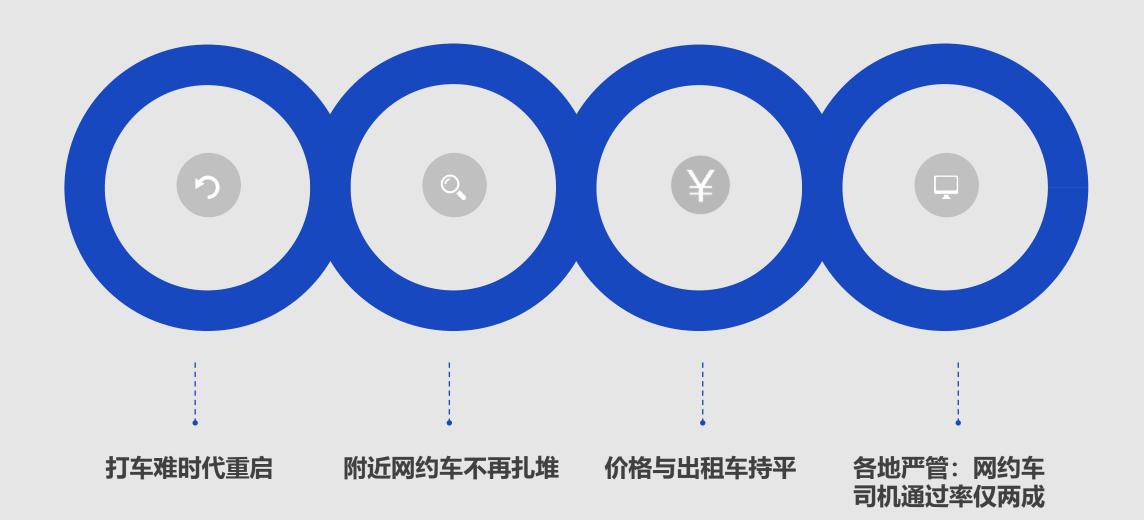
网约车新政推出





POLICE

网约车新政推行已经有一段时间了



未来

无论如何,这个代表全球未来创新方向,但从诞生起就在世界各地不断引发 波澜的行业,注定还会继续折腾下去。但就中国而言,我们不仅要面对创新与监 管的边界,更需要面对执法透明度的提高。

这个市场的规模和潜力依然不容小觑。全球经济和金融分析机构IHS环球通视首席分析师卡森称,中国已经成为约车服务的最大市场,这会使滴滴置身于下一代网约车领域革命: <u>移动服务和无人驾驶</u>。这个趋势将会在2025年之前出现,并在2035年之前成为交通领域的主要驱动力。

谢谢大家!